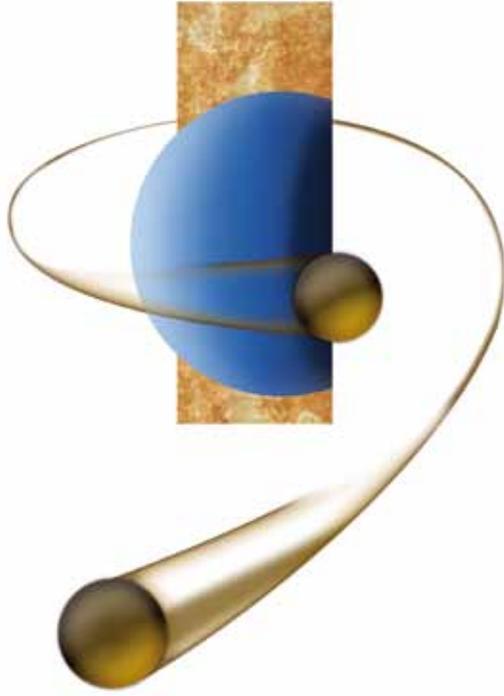


Groupe CIOA



Centre International
d'Opportunités d'Affaires



Créateur de pépites



Groupe CIOA

Créateur de pépites



Dans un environnement caractérisé par l'internationalisation du commerce, la numérisation des échanges et la complexification des affaires, nous sélectionnons, accompagnons et promovons nos clients, PME sous-performantes, pour les aider à tirer parti de ces évolutions plutôt que de les subir.

Pour ce faire, nous avons créé un réseau de facilitateurs d'affaires affiliés, présents dans 40 pays, interconnectés autour de notre place forme de commerce collaboratif :

- cabinets d'affaires licenciés,
- groupements d'entreprises et unions patronales,
- agences de développement étatiques

Ce réseau alimente sur une base continue, un portefeuille d'affaires mutualisé.

Avec 60 000 entreprises offeuses en portefeuille, une expertise pluridisciplinaire en ingénierie de projets, nous offrons aux promoteurs de tous profils, un large choix d'opportunités d'affaires.

Les pépites du portefeuille, logées dans des structures ad-hoc, constituent pour des investisseurs exigeants, des opportunités d'investissements de qualité :

- Validées par un début d'exploitation concluant, avec clientèle constituée,
- Ne nécessitant que des investissements limités,
- Offrant un retour sur investissement à brève échéance, démontrable.

Avec ses conseils, ses services de gestion déléguée rétribuée aux résultats, ses outils de suivi en temps réel et à distance de l'activité de chaque centre de profit, et une approche humaine, le CIOA vous offre choix, partenariat et transparence pour votre prochain investissement.

La plate-forme de commerce collaboratif du CIOA



Grâce à la plateforme collaborative, le réseau de partenaires internationaux alimente sur une base continue le portefeuille d'affaires mutualisé.

Références Partenaires

STOKVIS

Stokvis (Maroc)

Leader de la distribution d'équipements techniques (BTP, agri..) côté sur la bourse de Casablanca. STOKVIS a créé avec CIOA la joint Venture CIOA Maroc, destinée à dénicher les pépites du pays et y relayer les affaires du portefeuille mutualisé.



UPV (France)

1ère union patronale de France en nombre d'adhérent directs, l'Union Patronale du Var est le partenaire du CIOA en vue de jouer le rôle d'interface du réseau avec ses patrons et syndicats professionnels affiliés, et les autres Unions patronales de France.

KEA

KEA (Corée du Sud)

La plus grande Association d'électronique de Corée du Sud a confié au CIOA son développement dans les pays francophones. Avec plus de 400 membres dont de grands noms de l'industrie : Samsung, LG, Daewo Ace Technology, ALPS, etc...



APIP (Gabon)

Le CIOA est le partenaire de l'Agence pour la Promotion de l'Investissement Privé du Gabon (APIP) pour lui mettre à disposition sa plate forme de commerce collaboratif qui permettra à l'APIP de mettre en réseau toutes les forces vives du pays.

Le CIOA en chiffres

- Audience : 1 million de visiteurs professionnels visitent chaque mois les portails du CIOA
- 60 000 entreprises offreuses sont référencées dans le portefeuille d'affaires CIOA
- 11 bureaux régionaux (filiales)
- 1 700 courtiers de 40 pays sont affiliés au CIOA et relaient au réseau les opportunités de leur secteur et vice versa
- Cotation Banque de France : G4+ (3 années consécutives)
- Exploitation bénéficiaire depuis 10 années consécutives.



Notre Process de génération de pépites

Capter des opportunités

En démultipliant les partenariats avec des intermédiaires et fournisseurs de services aux entreprises pour leur donner l'accès à ses ressources mutualisées pour les entreprises qu'ils servent, le CIOA a créé un puissant agrégateur d'opportunités. C'est de cette banque d'opportunités d'affaires que sont décelées les Pépites.

Ingénierie

Transformer les informations en affaires exploitables et rentables.

- Détecter parmi les centaines d'informations - produits, concepts, technologies, réglementations... - reçues quotidiennement, celles au potentiel de pépite.
- Vérifier le marché, la concurrence, les tendances de consommation, les besoins non satisfaits, la réglementation...
- Négocier des accords commerciaux, trouver des synergies entre projets potentiels,
- Etudier un modèle économique.

Validation

Passer les concepts à l'épreuve du marché.

- Tester le concept en grandeur réelle, sur fonds propres,
- Valider l'adéquation du produit, qualité produit, communication, attente du public-cible, problèmes éventuels
- Go ou Not Go.

Organiser

Se structurer pour réussir.

- Définir une stratégie en fonction des résultats de la validation, des objectifs, un budget
- Réunir le financement nécessaire
- Réunir et former les personnes ressources,
- Lancer 'en Grand'.

Développer

Mettre en mouvement le réseau pour trouver des effets de levier

- Mettre à disposition et adapter les ressources mutualisées
- Affecter une équipe dédiée de management
- Rechercher les synergies dans le réseau
- Développer des partenariats
- Adapter pour l'international.

Ressources

Ressources IT

Web Factory

Notre solution ERP s'adapte à une variété de modèles économiques, et offre un panel de fonctions paramétrables :

- Gestion de contenus : internet, extranet, intranet, archivage
- Gestion commerciale, communication
- Affiliation, création de catalogues à marque blanche
- Gestion des transactions : achat, vente, logistique, stocks,
- Gestion de l'après vente : RMA, incidents, garanties
- Gestion financière des ventes, valeur ajoutée.

DSI délégué

La mutualisation permet aussi à nos projets sélectionnés de bénéficier de ressources humaines de haut niveau, sans la charge correspondante :

- Administration déléguée
- Assistance informatique
- Mise à jour applicative
- Réalisation de programmes à la demande

Locaux

Nous nous sommes équipés pour l'hébergement de nos pépites en phase de démarrage.

- 500 m2 de locaux modernes (bureaux individuels, open space)
- Equipement High Tech : visio, salles de réunion,
- Dépôts pour stockage.

Ressources marketing

- Audience de 1 million de visiteurs/mois
- Fichiers internationaux
- Base de partenaires internationaux
- Bureaux dans 11 pays
- 1700 apporteurs d'affaires dans 40 pays.

La souplesse de la Gestion déléguée

- Pour chaque affaire, une équipe dédiée est recrutée, formée avec des objectifs assignés.
- Chaque équipe est supervisée par un leader chargé de faire la liaison avec le comité de pilotage.
- Nos outils de reporting permettent à toutes les personnes impliquées (investisseurs, collaborateurs..) de suivre en temps réel l'évolution de l'activité.
- Notre gestion déléguée est rémunérée sur la valeur ajoutée générée.



Groupe CIOA

Créateur de pépites

Le siège



L'équipe



L'équipe

Une vingtaine de collaborateurs

Pluridisciplinaire

Finance – droit – marketing - ingénierie d'affaires - IT

Pluri-culturelle

7 nationalités : Mexique – USA - Espagne
Afrique du Nord - France – Afrique - Chine

Engagée et Expérimentée

Maîtrisant chaque aspect du commerce International.

Aussi à l'aise dans un environnement numérique qu'en face à face sur le terrain.

Les Leaders

Léon Lucide, 52 ans

Direction du Développement

Expérience : Avocat de formation. Constructeur aménageur immobilier Vice-président des Traders du Canada - Relationniste d'affaires

Chantal Salinière, 56 ans

Direction Administrative

Expérience : licenciée en lettres, analyste crédit aux PME pendant 17 ans.

Cédric Zéline, 32 ans

Direction des Opérations

Expérience : Ingénieur en design des systèmes. Architecte logiciel.

Virginia Cacères, 36 ans

Direction Commerciale

Expérience : Ingénieur Télécoms

Quelques pépites du portefeuille



Constructions Alternatives développe un réseau de constructeurs de ses bâtiments 'écolonomiques'.

moobles

Moobles est un service d'intermédiation B2B entre les professionnels du meuble du monde entier.



Cette plate-forme exclusive de e-services fournit aux corps intermédiaires (collectivités locales, agences de développement, groupements d'entreprises), les moyens de répondre aux préoccupations de leurs usagers et entrepreneurs face aux évolutions de la société.



POSA (Portes Ouvertes sur l'Avenir)
Réseau d'affaires de la diversité.



Avec le succès du statut d'autoentrepreneur, il convient maintenant de fournir des services mutualisés au marché de ces 350 000 nouveaux entrepreneurs isolés. C'est la mission d'Acternative, le compagnon de la petite entreprise.



Locap (la Loc-accession à la propriété) propose une solution d'optimisation des revenus immobiliers qui réconcilie habitat social et rentabilité.



A l'heure de la mobilité, Hotel Express permet à ses membres de payer à -50% leurs séjours dans 4 200 hôtels de 137 pays.

Un service irrésistible, sans stock, sans coût de fabrication, qui a déjà séduit 350.000 membres dans le monde, des partenaires prestigieux pour des solutions en co-branding et un réseau de distributeurs dans 50 pays.



Centrale d'achat de véhicules récréatifs pour les professionnels des loisirs mécaniques.



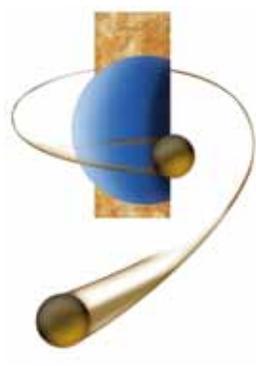
1er réseau de points de vente physiques, dédié aux nouveaux équipements 'verts'.

Tomorrow
Africa

Tomorrow Africa construit et gère des résidences universitaires 'conventionnées' pour les gouvernements d'Afrique.

Outremer
Industrie

Conçoit, réalise et gère des complexes de micro industries défiscalisables dans les départements d'outremer



Groupe CIOA

Immeuble Le Nobel
Avenue de l'Université
83160 La Valette du Var
France

-
Tel : (33) 04 94 14 12 40
Fax : (33) 04 94 14 12 41
Email : info@cioa.com
<http://www.cioa.com>